

Wir lieben dunkle Kanäle

von „verschenktem“ Geld

Denn unser Anspruch ist



Einleitung

In global vernetzten Wertschöpfungsketten schlummern erhebliche Potenziale – oft verborgen in komplexen Strukturen, isolierten Informationssilos und unzureichend genutzten Datenquellen. Dieses Whitepaper zeigt, wie datengestütztes Supply-Chain-Design mithilfe moderner KI-Tools und umfassender Analyseverfahren verborgene Ineffizienzen sichtbar macht. Durch die systematische Erhebung, Integration und Auswertung relevanter Datenpunkte ermöglichen wir faktenbasierte Entscheidungen, erhöhen die Resilienz von Liefernetzwerken und wandeln vermeintlich „verschenktes“ Geld in strategischen Mehrwert um.

Umsetzung - strategisch

Um aus fragmentierten Daten konkrete Wertschöpfung zu generieren, setzen wir auf ein dreistufiges Lösungsmodell. Denn unser Anspruch bleibt: „**Wir bringen Licht ins Dunkle.**“

SOLEX fungiert als dynamische *Datensenke für Lösungsquellen*. Statt starrer Antwortkataloge arbeiten wir mit variierenden Fragestellungen und Scores, die auf spezifische Herausforderungen zugeschnitten sind. So verwandeln wir heterogene Datenquellen (BIG DATA) in strukturierte Ausgangspunkte für fundierte Entscheidungen.

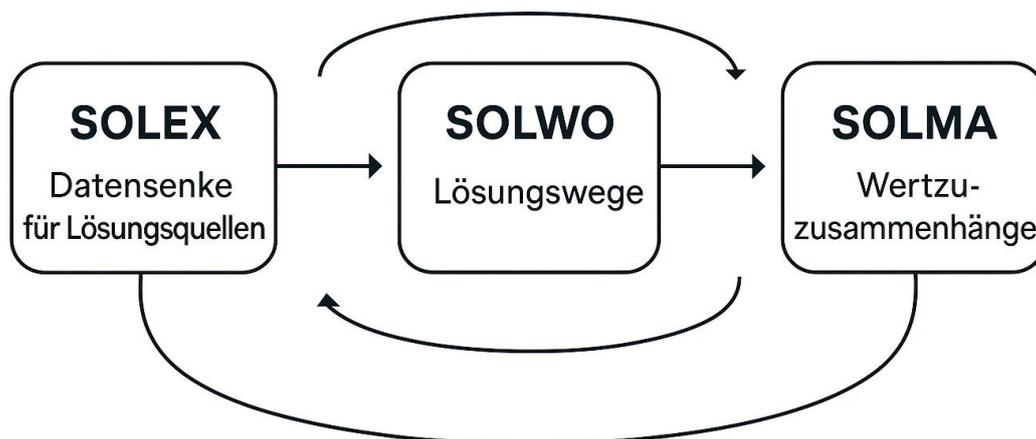
SOLWO visualisiert diese Datenströme zu konkreten *Lösungswegen*. Technische Zeichnungen, Baugruppeninformationen und andere Feed-Daten werden nicht nur logisch strukturiert, sondern interaktiv aufbereitet – für maximale Transparenz über Abhängigkeiten, Flüsse und Stellschrauben innerhalb der Lieferkette.

SOLMA geht noch einen Schritt weiter: Durch intelligente Mustererkennung und semantische Analysen identifiziert es bislang ungenutzte *Wertzusammenhänge* – etwa die gemeinsame Nutzung funktional ähnlicher Komponenten bei unterschiedlichen Lieferanten. So werden Potenziale wie Bündelungseffekte oder Einkaufsoptimierungen sichtbar – und messbar.

Gemeinsam bilden diese drei Module ein System, das nicht nur Informationen sammelt, sondern daraus Handlungsfähigkeit generiert – präzise, datenbasiert und zukunftsorientiert.

Wir bringen Licht ins Dunkle.

Um aus fragmentierten Daten konkrete Wertschöpfung zu generieren, setzen wir auf ein dreistufiges Lösungsmodell.



Warum dieser Ansatz neu ist: Orientierung in dynamischen Datenräumen

Traditionelle Tools im Supply-Chain-Management basieren meist auf linearen Analysen, festen Prozessen und rückblickenden KPIs. Unser Ansatz hingegen erkennt die Realität an: Datenlandschaften sind dynamisch, Fragestellungen ändern sich situativ – und gerade in den "dunklen Kanälen" schlummern unentdeckte Potenziale.

Was **SOLEX**, **SOLWO** und **SOLMA** grundlegend – einzeln und in Summe - anders macht, ist der **datengetriebene, navigierende** Charakter: Nicht ein starrer Prozess, sondern ein lernfähiges System mit integrierten Feedbackschleifen, das in komplexen Zusammenhängen Orientierung schafft. Statt bloß Daten abzubilden, erzeugt es Hypothesenräume, testet Zusammenhänge und deckt systematisch ungenutzte Werte auf.

Es ist ein **Navigationsinstrument** für unbekanntes Terrain – datenbasiert, visuell steuerbar und offen für Erkenntnisse, die sich nicht im Voraus definieren lassen.

Anspruch - strategisch

catuuga sieht die Wertschöpfung nicht als linearen Prozess, sondern als den Beginn eines lernenden Systems zur Navigation in komplexen Datenräumen; mit Rückgabe an das Data-Warehouse.

Datensenke: SOLEX

▼
zur Navigation auf web-crawled Lösungsquellen für sich ändernde Fragestellungen, geführt durch Scores
→ Beispiel: Lösungsanbieter für bestimmte Themen

↳ **Feedbackschleife:** Neue Hypothesen, neue Daten = „die dunklen Kanäle“

Visualisierung: SOLWO

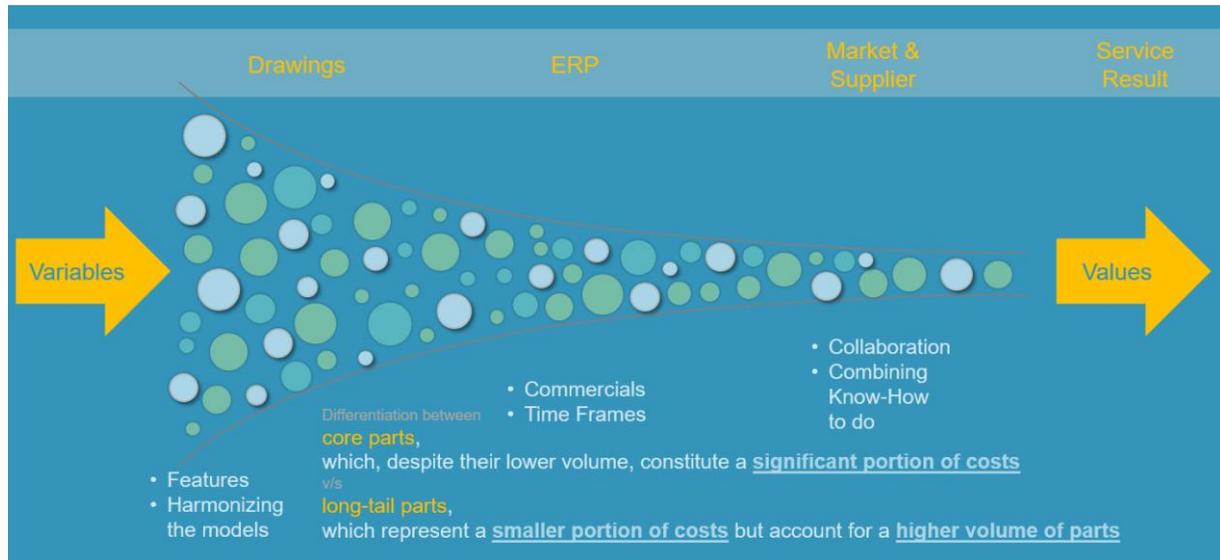
▼
Strukturierte Lösungswege in der Handhabung der DataFeeds aus ERP und technischen Zeichnungen
→ Beispiel: Lösungsmodelle visualisieren und gegenüberstellen

↳ **Feedbackschleife:** Muster, Anomalien, Kontext-Updates

Mustererkennung: SOLMA

▼
Verborgene Zusammenhänge, Wertpotenziale und Synergien finden = „Licht ins Dunkle bringen“
→ Beispiel: Bündelungspotenziale bei ähnlichen Teilen

↳ **Feedbackschleife:** Neue Fragestellungen für SOLEX



Umsetzung – operativ

Bevor man Lösungen denkt, wollen wir gemeinsam die *richtigen Fragen* angehen.

catuuga stellt – nach einem ersten Austausch – eine Projektanimation bereit, die nicht mit einem konkreten Use Case „vorspurt“, sondern einen Denkraum schafft:

- ✓ **Was ist eigentlich die Aufgabenstellung?**
- ✓ **Wo stehen wir?**
- ✓ **Und wohin kann die Reise gehen?**

Die Projektanimation dient als visuelle Gesprächsbasis: kein fertiges Beispiel, sondern ein **offenes Navigationsinstrument**, das hilft, Komplexität gemeinsam zu durchdringen – bevor Lösungen konkretisiert oder voreilig eingeschränkt werden.

Was beinhaltet die Projektanimation?

1. Einstieg – Das Problem im Dunkeln – Sammeln von Lösungsquellen: Von BIGDATA zu SMARTDATA

„Täglich entstehen Millionen Datenpunkte – viele davon ungenutzt. Was wäre, wenn genau darin unentdeckte Werte stecken?“

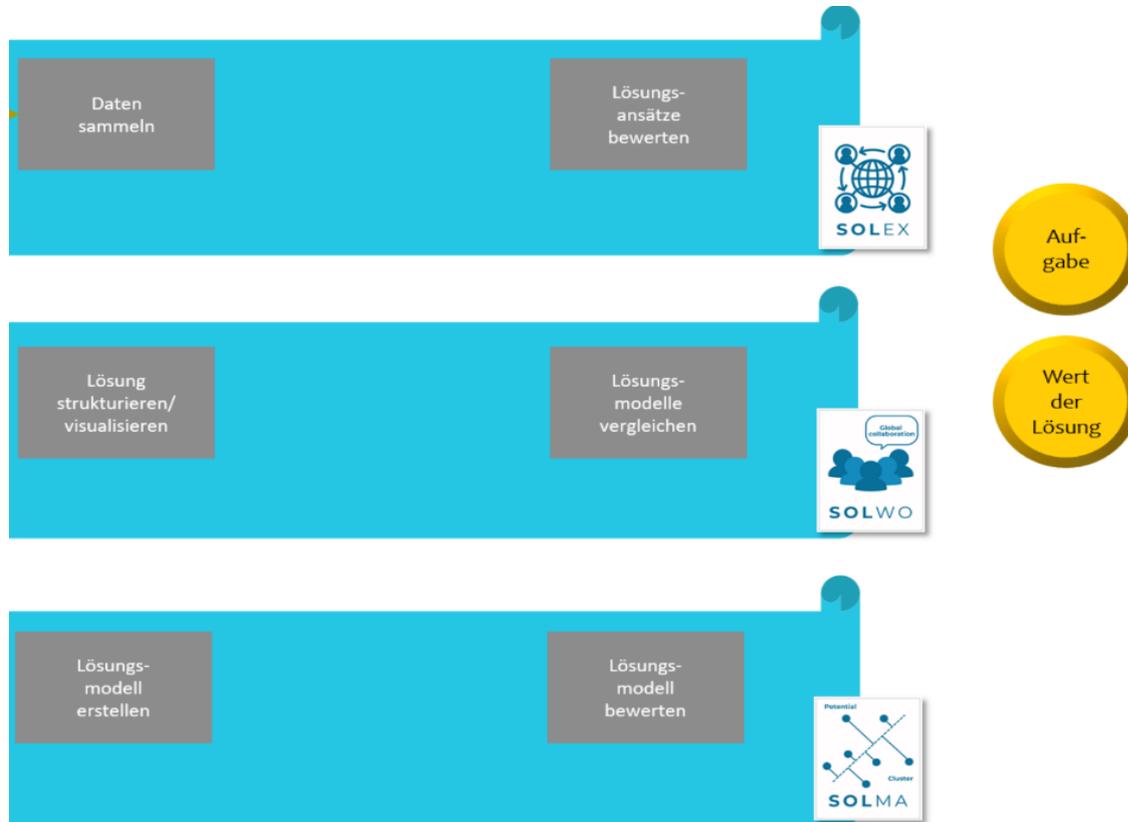
2. Perspektivwechsel – Vom Suchen zum Navigieren – Szenenwechsel: Eine Art digitales Cockpit / ein grafischer Leitstand für alle, die an der Lösung mitarbeiten

„Keine starre Analyse. Ein Kompass im Datennebel.“

3. Der offene Denkraum – Keine konkrete Lösung, sondern Szenen mit denkbaren Anwendungen (z. B. Lieferantenbündelung, Risikoverteilung, Zeichnungsdatenvergleich)

„Was zählt, ist die gemeinsame Navigation – abgestimmt auf Ihre Realität.“

Orientierung in komplexen Datenräumen



Bildausschnitt aus der Projektanimation

catuuga bietet kein klassisches Supply-Chain-Analysetool, sondern ein intelligentes Navigationssystem für komplexe Datenräume. Ausgangspunkt ist die Erkenntnis, dass viele wirtschaftliche Potenziale in fragmentierten, oft intransparenten Datenstrukturen verborgen liegen – insbesondere im Bereich technischer Zeichnungen und Stücklisten.

Durch die drei modularen Bausteine – **SOLEX** (Fragengenerierung aus Datenquellen), – **SOLWO** (Visualisierung und Strukturierung technischer Datenströme) und – **SOLMA** (Erkennung wirtschaftlich relevanter Zusammenhänge) entsteht ein lernfähiges, feedbackgetriebenes System zur Aufdeckung von Wertpotenzialen.

Statt eine lineare Lösung vorzugeben, unterstützt catuuga den Dialog – interaktiv, explorativ, offen für neue Perspektiven. Eine Projektanimation dient dabei nicht als Beispiellösung, sondern als visuelles Denkwerkzeug: Sie eröffnet den Raum, die **richtige Aufgabenstellung** erst einmal gemeinsam zu verstehen.

Whitepaper



In fragmentierten Daten steckt verlorenes Kapital - catuuga bringt es zurück.

Mit den Modulen **SOLEX**, **SOLWO** und **SOLMA** bieten wir kein Standard-Analysetool, sondern ein *Navigationssystem* für technische Datenströme: Fragengenerierung statt Dashboard, Mustererkennung statt Abfrage – und das Ganze feedbackgetrieben, dynamisch, anpassbar.

catuuga denkt nicht vor – sondern mit.

Damit Ihre Supply Chain erkennt, was sie längst weiß. Und Sie Lösungen entwerfen, bevor andere das Problem benennen.

✚ „Worum geht es in Ihrem Fall?“

✚ „Wir helfen, die richtigen Fragen zu stellen – und dann die relevanten Antworten zu finden.“

✚ Schreiben Sie uns eine Mail

Design Your Solution
catuuga

contact@catuugafriends.com

www.catuuga.com

www.catuugafriends.com

www.p-aa-s.com